

El ICAP en Centroamérica

Programa de Posgrado Centroamericano en Política y Negociaciones en el Marco de las Relaciones Económicas Internacionales

ICAP*

PRESENTE EL PROGRAMA DE POSGRADO CENTROAMERICANO EN POLITICA Y NEGOCIACIONES EN EL MARCO DE LAS NEGOCIACIONES ECONOMICAS INTERNACIONALES A NIVEL REGIONAL, DIRIGIDO A FUNCIONARIOS DEL NIVEL DIRECTIVO SUPERIOR DE LOS MINISTERIOS O INSTITUCIONES DE RELACIONES EXTERIORES, COMERCIO EXTERIOR, ECONOMIA, FINANZAS O HACIENDA, COOPERACION INTERNACIONAL Y MODERNIZACION DEL ESTADO.

Introducción

El Instituto Centroamericano de Administración Pública, ICAP, con el auspicio del Gobierno de la República de China, ha aunado esfuerzos para emprender un Proyecto Regional de Capacitación, el cual incluye un Programa de Posgrado en "Política y Negociaciones en el Marco de las Relaciones Económicas Internacionales".

El Posgrado constituye un programa de especialización regional de alto nivel y excelencia académica, orientado al fortalecimiento institucional, de las entidades gubernamentales responsables del manejo de las políticas y negociaciones comerciales internacionales.

No obstante que las relaciones económicas internacionales son una de las temáticas de mayor relevancia en las políticas económicas de los gobiernos, no existe ningún programa académico regional a nivel de posgrado, que pueda responder a la necesi-

* Instituto Centroamericano de Administración Pública.

dad de profesionales debidamente entrenados que demandan las economías de Centroamérica.

Objetivos del Programa

- Fortalecer la capacidad institucional de las instituciones gubernamentales a cargo de las políticas y negociaciones comerciales internacionales, por medio de la formación de un grupo de profesionales con una visión amplia que les permita ejercer una mejor conducción de esas políticas y negociaciones.
- Conformar en cada país, un equipo sólido de Expertos Nacionales en Relaciones Económicas Internacionales, capaces de asesorar al Gobierno en las políticas y modalidades de negociación.
- Generar un conocimiento más amplio, sobre los compromisos de la Agenda Política Comercial Externa de Centroamérica y las últimas corrientes relacionadas con la globalización y la competitividad, bloques económicos y su incidencia en la región, así como conocimientos sobre políticas, instrumentos y técnicas de negociación de las Relaciones Económicas Internacionales para el istmo.

Características del Programa

El Posgrado es un programa de nivel superior con carácter de forma-

ción en servicio, tipo modular, con 15 meses de duración y cobertura a nivel regional. Consta de cuatro seminarios-talleres regionales.

- Primer Seminario-Taller: "Globalización y Competitividad". Enero, 1997.
- Segundo Seminario-Taller: "Bloques Económicos y Relaciones Económicas Internacionales de Centroamérica". Abril, 1997.
- Tercer Seminario-Taller: "Políticas e Instrumentos Nacionales y Regionales de las Relaciones Económicas Internacionales". Julio, 1997.
- Cuarto Seminario-Taller: "Estrategias y Técnicas de Negociación de las Relaciones Económicas Internacionales". Octubre, 1997.

Cada seminario tiene una duración de tres meses con una semana presencial a tiempo completo. El Posgrado consta de un total de 700 horas lectivas de docencia teórico-práctica, de las cuales 160 horas son presenciales e impartidas por expertos y especialistas en materia de política, negociación y relaciones económicas internacionales. Cada seminario-taller se realizará en un país diferente.

Enfoque metodológico

El Posgrado inicia con un proceso de trabajo dentro del propio país, de manera inducida, a través de cuestio-

narios, bibliografía e interacción entre el ICAP y los participantes en el Posgrado. Finaliza con la entrega de productos en cada seminario-taller. Concluye con la elaboración de una tesina, como requisito de graduación, bajo la modalidad de práctica dirigida, la cual debe ser presentada en un período no mayor de tres meses, una vez finalizado el cuarto seminario-taller del programa.

Las actividades incluyen temas relacionados con:

- La evaluación del contexto y sus modalidades; formas en que las tendencias internacionales afectan la gestión de las relaciones económicas regionales y las oportunidades y restricciones que éstas representan para cada país del istmo.
- El análisis de las características e instrumentos de un enfoque estratégico con el que debe contar el gerente de la política y negociación sobre las relaciones económicas internacionales, así como exposición de casos centroamericanos sobre esta temática.

En el desarrollo de los seminarios-talleres regionales se realizarán:

- Sesiones de discusión con representantes de organismos internacionales y regionales relacionados con el manejo de la política y negociación sobre las relaciones económicas internacionales, fundamentados en las preguntas directrices elaboradas previamente por los participantes.

- Talleres que permitan el manejo de una estrategia de información y otros componentes complementarios a un sistema de apoyo a la gestión de políticas y negociaciones en el marco de las relaciones económicas internacionales.

Los seminarios-talleres serán complementados con la organización de Grupos Nacionales de Trabajo, GNT's para:

- Preparar los antecedentes y formular las interrogantes sobre la situación nacional de las políticas y las negociaciones sobre relaciones económicas internacionales.
- Colaborar en el desarrollo del sistema de gestión de las relaciones económicas internacionales.
- Presentar al final de cada taller, el resultado del trabajo realizado por el equipo nacional.

Adicionalmente, el ICAP, a través del Área de Gestión de Políticas y Negociaciones Internacionales, realizará asesoría *in-situ*, para la aplicación de los conocimientos adquiridos.

Requisitos de los participantes para el programa de Posgrado

El Programa está dirigido a funcionarios con experiencia y liderazgo en la gestión de las políticas y negociaciones de las relaciones económicas internacionales en su país, al más alto nivel técnico dentro de su Institución,

como es el caso de directores o jefes de departamento, de política comercial, negociaciones, integración, sector externo, entre otros.

Cada candidato deberá reunir los siguientes requisitos:

- Tener grado académico de licenciatura o equivalente.
- Ser funcionario de alguna dependencia del gobierno o de entidades regionales, consideradas puntos focales de la política y negociación de las relaciones económicas internacionales, en calidad de directivo o responsable de su gestión.
- Estar en capacidad de colaborar en la creación, desarrollo y mantenimiento de un sistema nacional/regional para la gestión de las políticas y negociaciones de las relaciones económicas internacionales.
- Ocupar un cargo fundamental de responsabilidad e impartir directrices a diferentes sectores o departamentos en relación con las políticas y las negociaciones de las relaciones económicas internacionales.
- La disposición y autorización para participar en los 4 seminarios-talleres del programa de posgrado, incluyendo el tiempo para estudiar el material didáctico que será enviado anticipadamente, y su involucramiento en las actividades de los GNTs, en cada país.

Selección de candidatos

Los treinta y cuatro profesionales que serán capacitados por este Programa son: cinco funcionarios de gobierno por país; y un funcionario por cada uno de los siguientes organismos o entidades regionales: SIECA, BCIE, SCMCA y FEDEPRICAP.

Los participantes serán postulados por la máxima autoridad de su respectivo ministerio o institución, y de las entidades regionales participantes.

Reconocimiento

EIICAP, acreditará a los participantes con un diploma de Posgrado en Relaciones Económicas Internacionales, al completar con éxito el programa de estudios.

Pasantía de otorgamiento al mérito

Los participantes en el Programa de Posgrado, que logren completar su formación con mayor grado de aprovechamiento, tendrán la oportunidad de optar por una pasantía sobre alguna temática relevante de la región u otro país extrarregional, mediante la participación en un concurso de antecedentes △